

FORMATION COMPLÈTE :



**Gagner de
l'Argent avec**

Snapchat en Afrique

Formatrice :

Patricia, 26 ans

**Commercante &
Web Entrepreneur
à Abidjan**



Salut à Toi ! Bienvenue dans Ta Formation

Moi c'est Patricia, j'ai 26 ans et je suis commerçante à Abidjan.

Comme toi, j'ai commencé avec mon téléphone et l'envie de réussir.

Aujourd'hui, je vais te montrer comment transformer **ton compte Snapchat en une véritable machine à vendre**, peu importe où tu es au Togo, au Bénin, au Sénégal ou ailleurs en Afrique.



Pourquoi Snapchat est la Meilleure Plateforme pour Vendre en Afrique ?



Attention Maximale

Sur Instagram ou Facebook, on scrolle vite. Sur Snap, on regarde chaque story de ses amis. L'attention est 100% là.



L'Effet d'Urgence

Les stories disparaissent dans 24h. Ça pousse tes abonnés à agir vite. C'est le principe de la rareté.



Relation de Confiance

Snapchat, c'est personnel. Tu montres ton visage, ton quotidien. Les gens te connaissent, te font confiance et achètent plus facilement.

Ton objectif dans cette formation :

Apprendre à utiliser cette machine pour attirer des clients, leur vendre tes produits (physiques ou digitaux) et te faire de l'argent, rapidement.

LES FONDATIONS : PRÉPARE TON BUSINESS SNAPCHAT

Chapitre 1 : Quoi Vendre ? Le Choix du Produit Gagnant

Voici les meilleures catégories :



PRODUITS PHYSIQUES

Idéal pour commencer :



Parfums



Montres



Chaussures

Produits de Beauté

Gadgets Électroniques



PRODUITS DIGITAUX

La Mine d'Or :



Formations en ligne



E-books / PDF



Services

Chapitre 2 : Optimiser Ton Profil Snapchat pour Vendre

Ton profil est ta boutique. Il doit être accrocheur et professionnel.

01

Ton Nom d'Utilisateur

"patricia_officiel"

02

Ton "Nom" (le plus important)

"Experte en Chaussures"

03

Ta Bio

"Vente de chaussures tendances 🚀

👠 Livraison rapide ✅

04

Story à la Une

"Mes Produits ⭐ Avis Clients ✅

Exemples de bios percutantes :



Patricia 👠 | Vente de Chaussures

🚀 Livraison rapide partout

en Côte d'Ivoire ✅ Commande
directe en inbox

LA MACHINE À VENDRE : STRATÉGIE DE CONTENU



CHAPITRE 3 : Les 5 Types de Stories à Poster Chaque Jour



Story "Hook" (Attirer)

"Arrête de scroller, j'ai quelque chose d'important pour toi."



Story "Valeur" (Montrer)

• Déballage de chaussures, Démo d'un logiciel



Story "Preuve Sociale" (Rassurer)

• Captures d'écran, Témoignages clients



Story "Urgence" (Déclencher)

• Il ne reste que 2 paires ! Prix promo jusqu'à minuit



Story "Call To Action" (Vendre)

• Écris-moi "INFO" pour commander.

CHAPITRE 4 : La Technique du "Story Selling"

1 Problème

"Tu galères à avoir des clients ?"

2 Solution

"J'ai découvert une méthode simple"

3 Preuve

"Regarde ce résultat"

4 Offre

"Ma formation en 7 jours"

CHAPITRE 5 : Exemples de Scripts de Vente

Script 1 : Produit

• "Cette paire que je porte, elle est disponible en noir, blanc et rouge. Écris-moi **"CHAUSSURES"**."

Script 2 : Service

• "Je te crée un site pro en moins de 3 jours. Écris-moi **"SITE"**."

Script 3 : Formation

• "Je t'apprends à gagner de l'argent. Écris-moi **"FORMATION"**."



LA TECHNIQUE :

De l'Abonné au Paiement

Chapitre 6 : Comment Transformer un "Bonjour sur Snapchat" en Vente

Quand quelqu'un t'écrit, c'est là que tout se joue. Ne sois pas un robot !

✗ À ÉVITER

Répondre uniquement
"C'est 15 000 F CFA"
et plus rien.

✓ À FAIRE



Accueille chaleureusement

"Salut ! Merci pour ton message. Comment je peux t'aider ?"



Qualifie le besoin

"C'est pour quel type de chaussures ?"

ou Tu veux créer un site pour quel genre de business ?"



Présente la solution

"Parfait, j'ai exactement ce qu'il te faut. Laisse-moi te montrer."
(photo/video)



Donne le prix et l'offre

"Ce modele est à **12 000 F CFA** avec la livraison offerte à Abidjan.



Guide pour le paiement

"Pour commander, c'est simple. Tu fais ton Mobile Money au

numéro, tu m'envoies la capture d'écran

et je prépare ta commande immédiatement.

Chapitre 7 : Encaissement et Livraison (Le Final)

Moyen de Paiement

Utilise Mobile Money (MTN, Moov, Orange, etc.).
C'est le plus simple et le plus rapide pour tout monde.



Outils Professionnels

Utilise WhatsApp Business pour discuter avec tes clients.
C'est plus professionnel. Tu peux y créer un catalogue
de produits.



Liens de Paiement

Pour les produits digitaux (formations, e-books), tu peux utiliser des services qui génèrent des liens de paiement sécurisés.

PASSER À L'ACTION : PLAN DE BATAILLE 7 JOURS

La théorie ne sert à rien sans action. Voici ton programme pour démarrer immédiatement.

1 Jour 1

Mets à jour ton profil Snapchat (nom, bio, story à la une). Prends 30 minutes pour faire ça bien.

2 Jour 2

Crée ton premier produit "simple". Par exemple, un pack de 2 photos de chaussures avec un prix.

3 Jour 3

Publie 5 stories. Alterne entre Hook, Valeur et Preuve Sociale.

4 Jour 4

Va dans l'onglet "Ajouter" et ajoute **20** nouvelles personnes qui pourraient être intéressées.

5 Jour 5

Publie une story "Urgence". Par exemple :
"Offre spéciale week-end: -10% sur toutes mes chaussures jusqu'à dimanche soir."

6 Jour 6

Réponds à tous ceux qui t'ont écrit. Sois souriante, professionnelle et aide-les à acheter.

7 Jour 7

Lance une offre forte avec la technique du Story Selling. Choisis un produit et vends-le comme un pro !

Objectif de la semaine : Réaliser tes 2 premières ventes et gagner tes premiers 10 000 F CFA (ou plus !).

2 Premières Ventes

Ton objectif minimum cette semaine



10K+ F CFA

Tes premiers revenus générés



7 Jours

Le temps de ton plan intensif

BONUS : LES CLÉS POUR ALLER PLUS LOIN

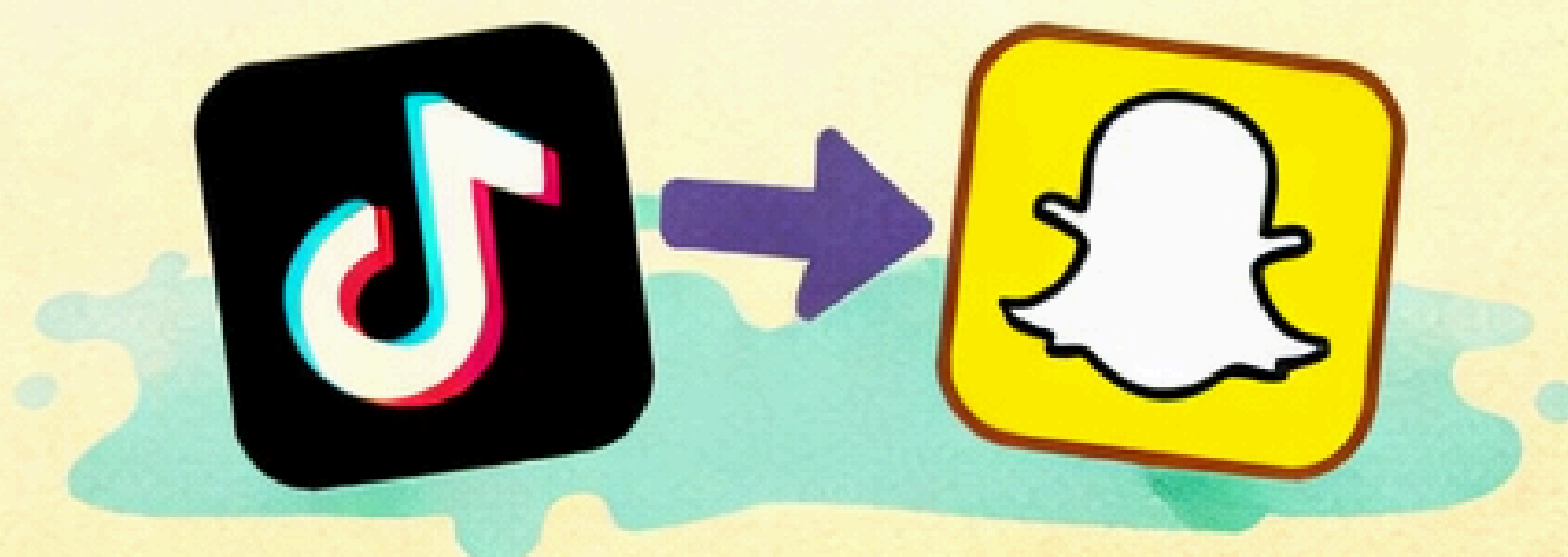
Collabore avec d'autres.

Fais-toi recommander par d'autres snapchateurs.
Fais des **jeux-concours** ensemble pour booster votre audience.



Multiplie les canaux.

Utilise TikTok pour attirer plus de monde et redirige-les vers ton Snapchat.
Crée un écosystème de vente.



Pense relation client.

Un client satisfait revient et te **recommandera**.
Sois toujours réactive, professionnelle et bienveillante.



Conclusion

Voilà, tu as maintenant toutes les clés en main. Tu n'as plus d'excuses ! Snapchat est une opportunité en or, surtout si tu es Arabe, où l'audience est jeune et connectée.

Alors, arrête de regarder les stories des autres et commence à créer les tiennes.

Je crois en toi !

Maintenant, c'est à ton tour de jouer.

– Patricia

Commence maintenant

Ne remets pas à demain.
Ton premier pas vers le succès est à portée de main.

Reste constant



Les résultats arrivent avec la régularité.

Publie tous les jours, sans exception.

Adapte et perfectionne



Teste différents types de contenu, observe ce qui fonctionne et ajuste ta stratégie.

À très vite sur Snap ! 👍 **Commence maintenant**